

Cadernos de Estudos, nº 2

UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO

SISTEMA DE BIBLIOTECAS (SIBI)

ANEXO 2.6

PRELIMINAR SOBRE ASSINATURAS DE PERIÓDICOS ATRAVÉS DE AGENTES OU DIRETAMIENTE COM AS EDITORAS

SÃO PAULO - 1985

CADERNOS DE ESTUDOS, N.º 2

UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO

Reitor: Professor Doutor ANTONIO HÉLIO GUERRA VIEIRA Vice-Reitor: Professor Doutor ANTONIO GUIMARÃES FERRI

SISTEMA DE BIBLIOTECAS DA USP (SIBI-USP)

CONSELHO SUPERVISOR

Presidente: Professor Doutor MYAKI ISSAO

Membros:

Professor Doutor ADOLPHO JOSÉ MELFI
Professor Doutor DANTE ANGELO OSWALDO MARTINELLI
Professor Doutor JOÃO BAPTISTA BORGES PEREIRA
Professor Doutor JOSÉ MONDELLI
Professor Doutor RUY AGUIAR DA SILVA LEME
Bibliotecária RONICE MARIA ALBAMONTE ARRUDA
Bibliotecária MARINA DOS SANTOS ALMEIDA
Bibliotecária MARIA LUIZA RIGO PASQUARELLI

Tonie V. Grannelli lapes

ISBN 85-85070-09-9

UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO SISTEMA DE BIBLIOTECAS DEPARTAMENTO TÉCNICO

ESTUDO PRELIMINAR SOBRE ASSINATURAS DE PERIÓDICOS ATRAVÉS DE AGENTES OU DIRE-TAMENTE COM AS EDITORAS: VANTAGENS E DESVANTAGENS, SOB OS ASPECTOS DOS RECURSOS FINANCEIROS, MATERIAIS E HUMANOS

- . Rosaly F. Krzyzanowski (Coordenadora)
- . Laura K. N. Kuae
- . Marily A. Graeber
- . Leda O. F. Gonçalves
- . Elza Maeda
- . Ronice Maria A. Arruda
- . Vera Alice F. de Moraes

CADERNOS DE ESTUDOS, 2

UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO SISTEMA DE BIBLIOTECAS

DEPARTAMENTO TÉCNICO

Diretora Técnica: Maria Luiza Rigo Pasquarelli

Divisão de Tratamento da Informação: Ines Maria de Morais Imperatriz Divisão de Bibliotecas: Rosaly Favero Krzyzanowski

Endereco: USP - Cidade Universitaria

Travessa J, 374 - Caixa Postal 8191 Antigo Edificio da Reitoria

05508 - São Paulo - SP

Grupo de Trabalho constituído pelas bibliotecárias

Rosaly Favero Krzyzanowski (Coordenadora) (SIBI)

Laura Kikue Nasuno Kuae (SIBI)

Marily Antonelli Graeber (ICB)

Leda Ogarita de Freitas Gonçalves (FO)

Elza Maeda (FE)

Ronice Maria Albamonte Arruda (IF)

Vera Alice Ferreira de Moraes (IF)

Universidade de São Paulo. Sistema de Bibliotecas. Departamento Tecni

Estudo preliminar sobre assinaturas de periodicos através de agentes ou diretamente com as editoras : vantagens e desvantagens, sob os aspectos dos recursos financeiros, materiais e humanos / Rosaly F. Krzyzanowski (Coordenadora), Laura K. N. Kuae, Marily A. Graeber, Leda O.F. Gonçalves, Elza Maeda, Ronice Maria A. Arruda, Vera Alice F. de Moraes - São Paulo : SIBI/USP, 1985.

29 p. -- (Cadernos de estudos ; 2)

1. Bibliotecas - Serviço de aquisição 2. Publicações seriadas -Aquisição I. Krzyzanowski, Rosaly Fávero. II. Título. III. Série .

> (19.)CDD-025.233 -025.283

(19.) Ed. Media CDU-025.2:05

Deposito Legal na Biblioteca Nacional, conforme Decreto no 1825 de dezem bro de 1907.

APRESENTAÇÃO

Uma das principais atividades que o Departamento Técnico do Sistema de Bibliotecas vem desenvolvendo, refere-se a aquisição planificada de publicações periódicas da USP.

Vários aspectos da aquisição planificada estão sendo detectados, analisados, gerando estudos por parte do SIBI.

Um desses aspectos e a forma de aquisição, uma vez que as Unidades adquirem publicações periódicas através de agentes e/ou diretamente com as editoras.

O trabalho ora publicado visa verificar vanta - gens e desvantagens nesses dois tipos de aquisição.

Este serã o primeiro estudo de uma série sobre esse assunto, levando-se em consideração que se pretende desenvolver uma \underline{a} quisição planificada eficiente e eficaz na USP.

Cumpre-nos agradecer a Biblioteca do Instituto de Ciências Biomédicas, na pessoa da Bibliotecária Marily Antonelli Graeber que realizou todo o levantamento dos dados dos periódicos levados em consideração neste estudo.

Agradecemos também as bibliotecárias que participaram deste trabalho, que reflete um exemplo tangível dos resultados que um estudo em equipe (Bibliotecas das Unidades / DT-SIBI) pode oferecer. Somente através dessa atitude é que vem sendo possível o real fortalecimento do SIBI.

Maria Luiza Rigo Pasquarelli Diretora Técnica do SIBI

SUMARIO

1.	Introdução	1
2.	Procedimentos	
	2.1 - Procedimentos relativos ao Agente	2
	2.1.1 - Custo das assinaturas	7
	2.1.2.2 - Despesas postais	8
	2.1.3 - Custo com "emissão de ordem de pagamento sobre o exterior" (comissão bancaria)	8
	2.2 - Procedimentos relativos à Editora	10
	2.2.1 - Custo das assinaturas (faturamento)	10
	2.2.2 - Custos operacionais	10
	2.2.2.1 - Despesas com material de consumo 2.2.2.2 - Despesas postais	11
	2.2.3 - Custo com "emissão de ordem de pagamento sobre o exterior" (comissão bancaria)	12
	2.2.4 - Recursos humanos	13
3.	Considerações	14
4.	Conclusões	17
	ANEXOC	10

1. INTRODUÇÃO

Em 1984, a CODAGE - Coordenadoria de Administração Geral da Universidade de São Paulo - desenvolveu, juntamente com a Coordenação do SIBI, estudo relativo ãs duplicações de assinaturas de periódicos da USP, no sentido de proceder uma racionalização de aquisição de periódicos inter-Unidades, não só para efeito de redução nos custos das assinaturas, como também, para facilitar o processo de aquisição, centralizando o controle das assinaturas na Coordenação do SIBI, e o pagamento das faturas na Reitoria.

Este estudo foi concretizado, obtendo-se uma conciliação por parte das Unidades, o que possibilitou a implantação imediata de um programa prévio de aquisição cooperativa, onde as Unidades assumiram a responsabilidade de definir a quem caberia a assinatura dos títulos até então duplicados. Para tanto, foram observados os objetivos e programas de ensino e pesquisa das próprias Unidades e a localização em relação ao "Campus" Universitário, estabelecendo, assim, uma política de aquisição geral, que até então so existia a nível individual de Unidade.

No decorrer deste ano, entretanto, observou-se que o processo de aquisição propriamente dito, apresenta uma variação entre as Unidades (Anexo 1), uma vez que as mesmas vem adquirindo periodicos junto aos Agentes e/ou diretamente com as Editoras, levando a *Coordenação do SIBI*, Reitoria e a propria Unidade, a envolvimentos diversos em relação aos processos operacionais e aos custos afetos a assinatura das publicações periodicas.

Assim sendo, numa tentativa de visualizar estes envolvimentos, procedeu-se a um estudo preliminar sobre as vantagens e desvantagens da aquisição de publicações periódicas direta com a Editora, e/ou atravês de Agentes, verificando-se as implicações existentes a cada uma das for mas de aquisição, para que se possa futuramente otimizar esta parte do processo de racionalização da aquisição de publicações periódicas na Universidade de São Paulo.

Este trabalho constituira o primeiro de serie de estudos relativos a aquisição de periódicos na USP, considerando a necessidade de uma atividade eficiente com resultado eficaz para o processo que se pretende desenvolver.

2. PROCEDIMENTOS

Para a realização deste estudo, foi levantada uma amostragem de 35 (trinta e cinco) títulos assinados pelo INSTITUTO DE CIÊNCIAS BIOMEDI CAS (ICB), equivalentes a 20% (vinte por cento) dos títulos assinados por aquela Unidade, e cujas assinaturas mudaram de fornecedor(agente)no periodo de 1983/84.

Pela amostragem, verificou-se, comparativamente, os envolvimentos relativos à aquisição dos 35 (trinta e cinco) periódicos através dos Agentes A e B, bem como diretamente com as Editoras dos referidos títu-los.

2.1 Procedimentos relativos ao Agente

Para verificação destes procedimentos, foram analisados os seguin - tes envolvimentos:

2.1.1 Custo das assinaturas (faturamento)

Para obter-se este dado, foi necessario analisar as diferenças entre o preço de capa das 35 (trinta e cinco) publica ções (quadro I-2. Assinatura com o Agente), em relação aos cobrados pelos Agentes A e B, escolhidos para este estudo comparativo, tendo em vista serem os mais representativos em termos de assinaturas feitas pelas Unidades (Anexo 1). Assim, foram levantados:

- os preços de capa de cada publicação periódica;
- os valores cobrados pelos Agentes nas "faturas definitivas"
 e possíveis faturas complementares (créditos e débitos);
- as taxas de serviço cobradas pelos Agentes.

A partir destes dados, obteve-se o "preço de assinatura" co brado pelo Agente e as diferenças (em percentual) em relação ao preço de capa cobrado pela Editora. Desta forma verificou-se o que se segue:

Com relação ao Agente A:

(NADAO I -Estudo comparativo de assinaturas com Agentes e diretas com Editoras

MODERAL	ACÕEC COR	I INDOMANTICS CORPE OF DEBITIONS	8		2- ASSIN	2- ASSINATURA COM ACENTE				3-ASSINATURA COM EDITORA	4 EDITORA
Titulo	I veal	Editora	Ano de	Preco de	Agente	Preço Fatura	Taxa Ser-	Preço de	Valor	Preço de As-	Valor
Trans.	Publi		Assinat.	Capa US\$)	Definitiva	viço(%)	Assinat.	Real *	sinatura	Real **
01-Acta Morphologi-	HOI.	Swets -c	1983	96.85	A	112.35	91	112.35	112.92	96.85	114.56
ca Neerlando-Scandi			1984	96.85	В	94.00	3	00.4	96.82	96.85	114.56
navica											
02-Ameri an Journal	USA	American	1983	65.00	A	75.40	91	75.40	75.97	65.00	82.71
of Clinical Nutriti		Soc. for	1984	00.59	В	65.00	3	66.99	67.53	65.00	82.71
on		Clinical								40	11.00
03- American Journal of Tropical Medicine	USA	Allen Press	1983	65.00	B A	69.60	33	69.60	70.17	65.00	82.71
& Hygiene											
04-Archives Interna	BEL	Heyman Inst.	1983	200.00	A	296.51	48.5	296.51	297.08	200.00	217.71
tionales de Pharma-		Pharmacology	1984	200.00	æ.	166.03	3	171.01	171.58	200.00	17.712
codynamie et Thera-											
pie											
05-Archives Italie	ITA	Pisa Univ.	1983	35.00	«	34.80	0	34.80	35.37	35.00	52.71
nnes de Biologie		degli Studi	1984	40.00	В	00.04	3	41.20	41.77	00.04	57.71
06-Archiwm Histolo	JPN	Soc.Histolo	1983	90.00	A	09.69	22.7	09.69	70.17	00.06	17.711
gicum Japonicum		gical Docu-	1984	110.00	g	90.00	3	92.70	93.27	110.00	127.71
		mentation									
07-British Journal	ING	British Phar	1983	300.00	¥	273.86	8.7	273.86	274.43	300.00	317.71
of Pharmacology		macological	1984	360.00	g	246.15	~	253.53	254.10	360.00	3/1./1
		Society									
D8-Bulletin de 1'	FRA	Institut	1983	76.00	A	118.32	55.7	118.32	118.89	00.97	93.71
Institut Pasteur		Pasteur	1984	76.00	В	76.00	3	78.28	78.85	76.00	93.71
09-Canadian Journal	CAN	National	1983	105.00	٧	104.45	0.5	104.45	105.02	105.00	122.71
of Micro Biology		Research	1984	114.00	B	94.21	3	97.03	97.60	114.00	131.71
		Council									
	-	-									

(NADRO I -Estudo comparativo de assinaturas com Agentes e diretas com Editoras

NI - I	1 - INFORMAÇÕES SK	SOURE OS PERIÓDICOS	St		2 - ASSII	2 - ASSINATURA COM ACENTE				3-ASSINATURA COM EDITORA	EDITORA
Título	Local	Editora	Ano de	Preço de	Agente	Preço Fatura	Taxa Ser-	Preço de	Valor	Preço de As-	Valor
	Publ.		Assinat.	Capa US\$		Definitiva	viço (%)	Assinat.	Real*	sinatura	Real **
10-Electroencephalo	HOL	Elsevier -c	1983	137.00	*	158.92	91	158.92	159.49	137.00	154.71
graphical Clin.Neu-			1984	137.00	80	173.00	8	178.19	173.76	173.00	17.061
rophysiology											
11- Immology	ING	British Socie	1983	295.00	A	302.27	2.5	302,27	302.84	295.00	312.71
		ty for Immuno	1984	295.00	æ	295.00	8	303.85	304.42	295.00	312.71
		logy									
12-International	ON:	Indira Acaro-	1983	70.00	<	81.20	91	81.20	11.18	70.00	87.71
Journal of Acaro		logy Publ.Co.	1984	70.00	80	70.00	6	72.10	72.67	00.07	87.71
logy											
13-Journal of Ap-	USA	Academic	1983	165.00	«	161.63	2.0	161.63	162.20	165.00	172.71
plied Bac sriology		Press -c	1984	165.00	8	165.00	e	169.95	170.52	165.00	172.71
14-Journal of Endo	INC	Society of En	1983	250.00	«	241.40	3.4	241.40	241.97	250.00	267.71
crinology		docrinology	1984	250.00	8	192.30	3	198.06	198.63	250.00	267.71
15-Journal of Helmin	ING	Bureau Hyg.	1983	70.00	4	62.98	00	62.98	63.55	00.00	87.71
thology		and Tropical	1984	78.50	89	78.50	3	80.85	81.42	78.50	96.21
		Diseases									
16-Journal of Infec-	USA	Univ.Chigago	1983	137.00	A	147.32	7.9	147.32	148.39	137.00	154.71
tions Diseases		Press -c	1984	137.00	89	137.00	3	141.11	141.68	137.00	124.71
17- Journal of Medi-	ESC	Longnan Group	1983	105.00	A	99.23	5.5	99.23	99.80	105.00	122.71
cal Micro Biology		Escócia -c	1984	125.00	В	125.00	3	128.75	129.32	125.00	142.71
18-Journal of Neuro	USA	American Phy	1983	165.00	∀	04.161	91	191.40	191.97	165.00	182.71
physiology		siological	1984	195.00	89	195.00	6	200.85	201.42	195.00	212.71
		Society									
19-Journal of Nu-	USA	American Ins	1983	89.00	<	103.24	91	103.24	103.81	89.00	106.71
trition		titute of Nu	1984	00.66	В	99.00	~	101.97	102.54	00.66	116.71
		trition									

20-Journal of Phar ING macy and Pharmaco logy		-	-		-						
macy and Pharmaco		Pharmaceutical	1983	100.00	¥	123.85	23.85	123.85	124.42	00.00	17.711
logy	_	Society of		(665.00)							
		Great British									
				100.00		on belonded					
			1984	(165.00)	В	100.00	3	103.00	103.57	100.00	117.711
21-Journal de Phy FRA	_	Masson -c	1983	136.00	A	212.28	55	212.28	212.85	136.00	153.71
siologie			1984	136.00	В	136.00	3	140.08	140.65	136.00	153.71
22- Journal of Pro USA	-	Society of Pro	1983	50.00	A	58.00	91	58.00	58.57	50.00	17.79
tozoology	_	tozoologists	1984	65.00	В	65.00	3	66.95	67.52	65.00	82.71
23-Journal of Repro ING		Galton Founda	1983	220.00	A	198.45	8.6	198.45	199.02	220.00	237.71
duction and Ferti-		tion	1984	200.00	Ø	160.00	3	164.35	165.35	200.00	217.71
lity											
24-Journal of Tropi ING		London School	1983	78.00	A	17.67	7.0	77.67	78.24	78.00	95.71
cal Medicine & Hy-		of Hygiene	1984	78.00	8	78.00	3	80.34	16.08	78.00	95.71
giene	_	and Tropical						circles			
	_	Medicine									
25-Metabolism Cli USA		Grune &	1983	87.00	A	100.92	91	100.92	101.49	87.00	104.71
nical & Experimen		Stratton -c	1984	110.00	8	110.00	3	113.30	113.87	110.00	17.711
tal											
26- Nature ING		Mac Millan	1983	220.00	A	343.33	49.3	343.33	343.90	230.00	247.71
		Ÿ		(£120.00)							
				230.00							
			1984	(£120.00)	8	184.61	3	190.14	17.061	230.00	247.71
27-Nutrition Abs- ING		Commonw.	1983	(6459-88)	A	522.00	91	522.00	522.57	450.00	467.71
tracts Serie A		Agricultural									
		Bureau (CAB)		450.00							
			1984	(£211.00)	В	292.50	3	301.27	301.84	450.00	467.71
28- Physiologia TCH	_	Acad.Vodicko	1983	95.00	A	99.23	4.45	99.23	99.80	00.96	112.71
Bohemoslovaca	_	va	1984	95.00	В	102.50	3	105.57	106.14	95.00	112.71
29-Proceedings Socie USA	-	Academic Press	1983	00.96	A	111.36	91	111.36	111.93	00.96	113.71
ty Experimental Bio-		2	1984	106.00	В	00.901	3	109.18	109.75	106.00	123.71
logy	_										

QUADRO I- Estudo comparativo de assinaturas com Agentes e diretas com Editoras

	INFORMA	1 - INFORMAÇÕES SOBRE OS PERIÓDICOS	ÓDICOS	7	- ASSINATURA COM ACENTE	OOM ACENTE				3-ASSINATURA COM EDITORA	OM EDITORA
Título	Local	Editora	Ano de	Preço de	Agente	Preço Fatura	Taxa Ser-	Preço de	Valor	Preço de As-	Valor
	Publ.		Assinat.	Capa US\$		Definitiva	viço (%)	Assinat.	Real*	sinatura	Real**
30-Protozoolog:cal	ING	Comonw.Agri-	1983	(,520,00)	A	223.88	1.8	223.88	224.49	220.00	237.71
Abstracts		cultural Bu-		(m.m.)							
		reau (CAB)	1984	193.00	В	125.45	3	129.21	129.83	193.00	210.71
31-Respiration Phy	HOL	Elsevier	1983	344.00	A	399.04	15	399.04	19.668	344.00	361.71
siology			1984	266.00	8	266.53	3	274.52	275.09	266.00	283.71
32-Review of Applied	INC	Commonw.Agri-	1983	138,00	A	168.20	21.9	168.20	168.77	138.00	155.71
Entomology-Serie B		cultural Bu-		(4, 00)							
		reau (CAB)	i de la companya della companya della companya de la companya della companya dell	145.00							
			1984	(£71.5)	В	94.25	3	70.76	97.64	145.00	162.71
33-Transsactions Royal	ING	Royal Soc.Tro	1983	00.06	٧	115.45	28.3	115.45	116.02	00°06	107.71
Soc.Tropical Med. &		pical Medici-	1984	90.00	60	19.48	3	70°26	97.64	00.06	107.71
Hygiene		ne & Hygiene									
24-Tropenmedizin	AIE	Thiene	1983	108.00	A	125.28	91	125.28	125.85	108.00	125.71
Parazitologie				(DM 62.5)							
			1984	108.00	80	108.00	2	111.24	111.81	108.00	125.71
35-Zentralblatt Bakte	AIE	Gustav Fischer	1983	610.00	A	554.48	6	554.84	555.41	610.00	627.71
riologie, Parasinten -				(DM1.050)							
kunde Abt. 1 Reihe A&B				654.00			(m)				
			1984	(DM1.126)	B	508.00	3	523.24	523.81	654.00	17.179
TOTAL GERAL: 1983		,	The Land Control of the La						6.158.71		6.185.70
7861			age day personal						5.167.24		6.341.20
The same of the sa	-		-		The second secon						

c= Editora Comercial

^{*} Acrescido de US\$ 0.57 de taxa de remessa bancária

^{**} Acrescido de US\$ 17.71 de taxa de remessa bancária.

A "taxa" não é cobrada como item a parte no final da fatura. Ela está incluída no valor de cada título assinado. A análise demonstrou que ela esteve posicionada na média de 13% (treze por cento). Observou-se também que em títulos publica dos fora dos Estados Unidos (sede do Agente), houve índice maior que o da média obtida.

Com relação ao Agente B:

A "taxa de serviço" é cobrada no final da fatura, de acordo com o seu valor total. Quanto maior o valor desta, menor o percentual da taxa*. No caso da amostragem o índice foi de 3%.

2.1.2 Custos operacionais

Para análise dos custos operacionais, considerou-se a renovação das assinaturas dos 35 (trinta e cinco) títulos da amostragem, apenas com um dos Agentes: B (com sede nos Estados Unidos) ou A (sede nos Estados Unidos e Escritório no Brasil).

2.1.2.1 Despesas com material de consumo

a) Solicitação de renovação das assinaturas com um Agente:

O custo desta operação, limita-se a elaboração de l(hum) ofício de solicitação, acompanhado da listagem dos 35 (trinta e cinco) títulos.

b) <u>Documentação necessária para remessa de pagamen</u>
 to:

Para cada pagamento (neste caso, apenas uma remessa), haverã:

. l(hum) Termo de Responsabilidade (formulario proprio do Banco), preenchido em 4 (quatro) vias pela Unidade.

^{*} Informação fornecida pela representante do Agente.

. l(hum) oficio da Unidade ao Banco, autorizando a proceder a remessa do valor correspondente.

c) Documentos necessários ao Agente:

A cada remessa de pagamento efetuada, deverá ser remetido, 1 (hum) copia xerox dos comprovantes bancários.

- d) Documentos necessários à prestação de contas jun to à Reitoria da USP:
 - Apresentação de cópia xerox referente à do cumentação relativa a uma remessa.
- e) Reclamação de fascículos atrasados e/ou não remetidos:

A reclamação do material não recebido é feita , em média, trimestralmente. No caso da amostragem, serão enviados durante o ano:

 4 (quatro) ofícios ao Agente, comunicando as irregularidades verificadas.

2.1.2.2 Despesas postais

Com base no <u>item 2.1.2.1 - Material de Consumo</u>, es tima-se os seguintes custos postais para um Agente:

ITENS	QUANT.	CUSTOS EM NOVEM	BRO / 84 EM Cr\$
	OFÍCIOS	AGENTE B (USA)	AGENTE A (Brasil)
a)	01	1.130,00	150,00
c)	01	1.030,00	120,00
6)	04	5.520,00	603,00
TOTAIS	06	7.680,00	870,00

2.1.3 <u>Custo com "emissão de ordem de pagamento sobre o exterior"(co</u> - missão bancária)

Usualmente esta "taxa de remessa" (cobrada pelo Banco, para a emissão da ordem de pagamento ao exterior) é de US\$ 20.00 (vin te dolares) para cada remessa, isto é, para cada beneficiário. Temos então nesta amostragem:

, 01 remessa bancaria para 01 Agente no valor de US\$ 20.00 (vinte dolares).

Assim, para obtenção do percentual de "remessa bancaria" para cada título, considerou-se:

- a) os 35 (trinta e cinco) títulos constando de uma mesma remessa, para o mesmo beneficiário;
- b) o valor de US\$ 20.00 (vinte dólares) cobrados pelo Banco divididos pelos 35 (trinta e cinco) títulos, obtendo-se o rateio por título de US\$ 0.57 (cinquenta e sete centavos de dólar) (ver quadro I-2), não se considerando o beneficiário, se Agente A ou B.

2.1.4 Recursos Humanos

Nesta fase, foram analisados os recursos humanos necessários ã assinatura de periódicos em função da aquisição por intermedio de Agente. O quadro que se segue, procurou demonstrar a seqüência das atribuições relativas aos procedimentos de aquisição dos títulos, e as responsabilidades correspondentes.

PROCEDIMENTOS	RESPONSÁVEIS
1. Solicitar e/ou renovar as assinaturas de publicações periódicas.	Bibliotecário
Controlar os recebimentos e conferir/ as faturas.	Aux. biblioteca
3. Encaminhar as faturas e solicitar pro videncias para o adiantamento.	Bibliotecário
 Providenciar as remessas dos pagamen- tos.** 	Tescureiro
 Encaminhar a documentação referente ao adiantamento a Reitoria p/ prestação de contas financeira.** 	Tesoureiro
E. Encaminhar cópia xerox do comprovante da remessa bancária ao Agente ·	Aux. biblioteca
 Controlar recebimento do material bi- bliográfico. Reclamar trimestralmente a remessa dos fascículos atrasados e/ou não recebidos 	Bibliotecário Aux. biblioteca
 Apresentar documentação p/ prestação de contas junto ao patrimônio, quando soli citado pela Reitoria. 	Tesoureiro

^{*} A solicitação de adiantamento à Reitoria, está, no momento, a car go do Departamento Técnico do SIBI, assim como a abertura dos processos está a cargo da Reitoria. Estes procedimentos não foram considerados neste demonstrativo.

^{**} Cabe salientar que em muitas Unidades da USP, este procedimento é feito por bibliotecário.

Com base nas atividades acima descritas e respectivos respon saveis, verificou-se a atuação de 3 (três) categorias de fun cionários: Bibliotecário, Auxiliar de Biblioteca e Tesoureiro, equivalendo em horas/homem aos seguintes custos para as correspondentes referências iniciais:

Em Cr\$

CARGO	VALOR DA REFERÊNCIA INICIAL	VALOR DA HORA / HOMEM (s/ 160 hs. mensais)
Bibliotecário	424.349,00	2.652,19
Aux. de Biblioteca	221.891,00	1.386,82
Tesoureiro	221.891,00	1.386,82

O quadro acima, mostra o levantamento do custo de horas/ho - mem, sem quantificar o tempo dispendido em cada procedimento, significando que a abordagem foi no sentido geral qualitativo e não quantitativo. Porém, é importante observar que se a aquisição nesta fase foi considerada como sendo através de um Agente e com os mesmos 35 (trinta e cinco) títulos,os procedimentos ficam resumidos a:

- 01 solicitação de assinatura
- recebimento de 01 fatura
- 01 remessa bancaria
- 01 prestação de contas, etc.

2.2 Procedimentos relativos a Editora

Para verificação destes procedimentos, foram analisados os envolvi mentos que se seguem, considerando-se a mesma amostragem dos 35 (trinta e cinco) títulos assinados pelo ICB, e que se distribuem em 31 Editoras diferentes.

2.2.1 Custo das assinaturas (faturamento)

Neste item, o preço de capa e o único valor cobrado pelas Editoras, uma vez que estas apresentam valores fixos para cada região geográfica. Consequentemente, foi o único custo aqui registrado (quadro I-3. Assinatura com a Editora).

2.2.2 Custos operacionais

Foram mantidos os mesmos critérios abordados anteriormente, para análise deste item e seus desdobramentos.

2.2.2.1 Despesas com material de consumo

a) Solicitação de renovação das assinaturas dos 35 títulos ã 31 Editoras

O custo desta operação equivale a emissão de 31 ofícios de solicitação, onde são especificados os títulos a serem assinados.

b) <u>Documentação necessária para remessa de pagamen</u>
 to

Para cada Editora, haverã uma remessa de paga - mento, resultando na emissão de:

- . 31 Termos de Responsabilidade (formulario do próprio Banco) preenchido em 3 (três) vias,pe la Unidade.
- 31 ofícios da Unidade ao Banco, autorizando a proceder a remessa do valor correspondente.

c) Documentos necessários às Editoras

A cada remessa de pagamento efetuada, deverá ser remetido 1 (hum) copia xerox dos comprovantes bancários. Neste caso, serão necessários 31 copias xerox.

- d) <u>Documentos necessários à prestação de contas jun</u>
 to à Reitoria da USP
 - . Apresentação de copia xerox, referentes aos do cumentos das 31 remessas.
- e) Reclamação de fascículos atrasados e/ou não rece bidos

Igualmente ao item referente ao Agente, a amos - tragem indicou a necessidade sistemática de ex pedição de correspondências trimestrais, projeta das aqui em :

. 31 officios as Editoras, a cada 03 meses, totalizando 124 emissões.

2.2.2.2 Despesas postais

Com base no <u>item 2.2.2.1 - Material de consumo</u>, <u>es</u> timam-se os seguintes custos postais (considerando-se que as 31 Editoras pertencem a diversos países, classificados em Grupos diferentes pela Empresa Brasileira de Correios e Telégrafos):

	**************************************	oficios	custi	OS DE NOVE	MBRO/84 E	M Cr\$
	ITENS	QUANT.	GRUPO 1*	GRUPO 2*	GRUPO 3*	TOTAL
a)	Solicitação e/ou renovação	31	60	9.270,00	23.760,00	33.030,00
c)	Xerox dos compro- vantes bancários, referentes a re - messa de pagamento	31	40	9.270,00	23.760,00	33.030,00
e)	Reclamação (tri - mestral) de fascí culos atrasados e/ou não recebi - dos	124	-	40.680,00	104.720,00	145.400,00
	TOTAIS	186	-	59.220,00	152.240,00	211.460,00

^{*} Distribuição das 31 Editoras nos Grupos classificados pela Empresa Brasileira de Correios e Telégrafos:

GRUPO 1 = nenhuma

GRUPO 2 = Estados Unidos (8), Canada (1). Total 9 Editoras

GRUPO 3 = Itália (1), Japão (1), Inglaterra (10), França (2), Índia (1), Holanda (2), Bélgica (1), Escócia (1), Checoslováquia

(1), Alemanha (2). Total 22 Editoras.

2.2.3 Custo com "emissão de ordem de pagamento sobre o exterior", (comissão bancāria)

A sistemática adotada aqui para análise é exatamente aquela indicada no item 2.1.3, ou seja a cobrança de US\$ 20.00 (vinte dolares) pelo Banco, para cada remessa que efetuar ao beneficiário. Desta forma, teremos:

. 31 remessas para o mesmo número de Editoras, totalizando US\$ 620.00 (seiscentos e vinte dólares).

Para a obtenção do valor do rateio destinado a cada título da amostragem, considerou-se:

- a) os 35 (trinta e cinco) títulos, constando de 31 (trinta e hum) remessas, para 31 (trinta e hum) beneficiários.
- b) o valor de US\$ 620.00 (seiscentos e vinte dolares) cobra dos pelo Banco, dividido pelos 35 (trinta e cinco) títulos da amostragem, obtendo-se um rateio por título de US\$ 17,71 (dezessete dolares e setenta e hum cents) (ver quadro I-3).

2.2.4 Recursos Humanos

Com referência aos recursos humanos, levou-se em consideração o mesmo critério adotado no îtem 2.1.4.

Ressaltamos que a aquisição nesta fase, foi feita diretamen te com 31 (trinta e hum) Editoras. Assim os envolvimentos relativos ās atribuições resultaram em:

- 31 solicitações de assinaturas (uma para cada Editora);
- recebimento de 31 faturas;
- 31 remessas bancārias;
- 31 prestações de contas, etc.

3. CONSIDERAÇÕES

Apos os levantamentos relativos as assinaturas através dos Agentes e diretamente com as Editoras, pudemos tecer algumas considerações que apresentamos a seguir:

- No quadro I-2, foi possível determinar uma variação no "valor real" das assinaturas entre os Agentes A e B. Esta variação evidencia-se na "taxa de serviço": 3% para B e 13% para A.
- Comparando-se os itens 2 e 3 do Quadro I, constatamos que o custo da assinatura diretamente com a Editora e baixo em relação ao Agente, uma vez que inexiste a "taxa de serviço". No entanto, o acrescimo de US\$ 20.00 (vinte dolares) a cada remessa bancaria, eleva sobremaneira o preço final da assinatura com a Editora. No caso da amostragem, os 35 (trinta e cinco) títulos são publicados por 20 (vinte) Instituições de pesquisa e 11 (onze) Editoras, o que totaliza:
 - . 31 remessas bancarias, isto é, US\$ 620.00 (seiscentos e vinte dola res), se as assinaturas forem feitas diretamente com as Editoras e,
 - . Ol remessa bancaria, isto e, US\$ 20.00 (vinte dolares), se as assinaturas forem feitas através de Ol Agente.

Os valores finais de faturamento, incluindo a porcentagem de remessa bancaria equivalente a cada título (calculada por meio da metodo logia apresentada nos $\tilde{\text{tens}}$ 2.1.3 e 2.2.3), demonstram esse fato:

		VALOR REAL DAS AS	SINATURAS EM US\$
ANO	COM	AGENTE	COM EDITORA
	A	В	
1983	6,158.71	-	6,185.70
1984	-	5,157.24	€,341.20

Considerando-se o exposto, conclui-se que a "taxa de remessa ban caria" é proporcional ao número de remessas. Logo é conveniente reunir maior quantidade de faturas de um mesmo Agente ou Editora em uma única re messa.

Apesar de algumas Unidades da USP contarem com redução da taxa de remessa junto ao BANESPA, esta não foi considerada no presente trabalho.

- Analisando-se os custos operacionais, relativos à renovação de assinatu turas através de Agentes ou diretamente com a Editora, pode-se detectar, pelos îtens 2.1.2.1 e 2.2.2.1, que a despesa com material de consumo é bem maior quando a aquisição é feita diretamente com a Editora. No ca so da amostragem, equivale a 30 (trinta) vezes mais que a despesa decor rente da aquisição através de 01 Agente. Quanto aos îtens 2.1.2.2 e 2.2.2.2 (despesas postais), pode-se constatar uma diferença marcante en tre o custo da correspondência enviada ao Agente vezsus Editora, a saber:

ITENS	SUB	PARA 31 ED	ITORAS	Р	ARA 01 A	GENTE
2.2.10	ITENS	QUANT./OFÍCIOS	CUSTOS	QUANT. OFÍCIOS	CUSTO	CUSTO
2.1.2.2 e 2.2.2.2	a) c) e)	186	211.460,00	6	870,00	7.680,00

- O fator recursos humanos sobre a aquisição de periódicos através de Agentes ou diretamente com a Editora exige, também, uma discussão cuida dosa. Dentro das limitações de pessoal técnico e auxiliar existente nas Unidades da USP, e, consequentemente, limitações de tempo para devolver qualquer atividade, é importante destacar os envolvimentos no item 2.1.4 e compará-los com os explicitados no item 2.2.4.
 - A partir desta comparação, observa-se que trabalhar com o Agente jã sig nifica uma economia de tempo considerável a nível de 35 títulos. Se for transferida esta economia de tempo proporcionalmente à totalidade das assinaturas da USP, chegar-se-ã certamente a um resultado altamente sig nificativo.
- No sentido de verificar se o estudo em questão reflete uma situação real, foram solicitadas às Bibliotecas da USP, opiniões sobre as vantagens e desvantagens em assinar publicações periodicas diretamente com as Edito ras ou através de Agentes, considerando os recursos materiais, financei ros e humanos, assim como o fator tempo. Das opiniões colhidas, foram obtidas as que se seguem:

NÚMERO DE	OPINIÃO F	AVORÁVEL À	OPINIÃO NÃO DEFINIDA	QUESTIONÁRIO NÃO RESPONDIDO
INSTITUIÇÕES	AGENTE	EDITORA	DEFINISA	RESPONDEDO
24	Х			
6		X		
6			X	
13				X
49*				

^{*} Neste total, estão incluídas as 5 bibliotecas dos Departamentos da FFLCH.

Desta forma, verificou-se que das 49 (quarenta e nove) bibliotecas da USP, 73,46% responderam ao questionário. Destas respostas,66,66% foram favoráveis à aquisição através de Agentes, e 16,66% favoráveis à compra direta com a Editora.

- Observando-se o Anexo 2, verificamos que 01 Unidade deixou de assinar seus periódicos com o Agente A devido ao custo elevado do faturamento ("taxa de serviço"); por outro lado 01 Unidade deixou de assinar com o Agente B, por emitir faturas suplementares. No entanto deve-se ressaltar, que os dois Agentes emitem débitos e/ou créditos suplementares e que esta conduta é comum à grande maioria deles, uma vez que o faturamento é feito, normalmente, antes de se ter o valor real da assinatura.

No Anexo 3, encontram-se algumas ponderações extraídas dos questionários que deverão enriquecer os parâmetros analisados neste estudo.

4. CONCLUSÕES

A itemização que segue, relata as conclusões a que o Grupo de Trabalho chegou, bem como descreve de maneira objetiva as recomendações necessárias à serem obedecidas para que os resultados, positivamente es perados, possam ser atingidos:

- 4.1 Na amostragem, a "taxa de serviço" cobrada pelo Agente B e 10% me nor que a taxa media do Agente A. Esta porcentagem eleva-se até 52% para os títulos europeus, principalmente os franceses (quadro I-2). Portanto e relevante na escolha do Agente, a analise da "taxa de serviço" por ele cobrada, entre os fatores que o qualificam ou não para a prestação dos serviços.
- 4.2 Deve-se prever quando da assinatura através de Agentes, verba para débitos suplementares ao faturamento inicial.
- 4.3 Considerando-se que o custo da "remessa bancária" é proporcional ao número de remessas processadas, é recomendável que os títulos de Instituições de Pesquisas e de pequenas Editoras, sejam reunidos e assinados junto a um único Agente; e que os títulos pertencentes às Editoras comerciais, que editam grande número de publicações assinadas pela Unidade de Ensino, sejam reunidos e adquiridos diretamente com essas Editoras.
- 4.4 É recomendavel que se verifique junto ao BANESPA a possibilidade de redução da "taxa de remessa" a todas as Unidades da USP.
- 4.5 Com relação aos custos operacionais, é recomendável que sejam levadas em conta as despesas obrigatórias (a ambas as formas de aquisição) com "material de consumo" e "despesas postais", uma vez que as diferenças quanto ao material utilizado e expedição, são evidentes neste estudo por amostragem.
- 4.6 As considerações referentes aos "recursos humanos", alerta quanto ao tempo dispendido pelo pessoal técnico e auxiliar nas diversas a tribuições e procedimentos executados, tanto no processo de assinatura com Agente, como no processo de assinaturas diretas com a Editora. Assim como existem limitações de pessoal e, consequentemente, de tempo, é imprescindível programar-se a aquisição de forma a se obter um aproveitamento maior do tempo de cada funcionário envolvido, permitindo que o mesmo possa exercer outras atividades na Biblioteca ou Tesouraria, além da aquisição; ou mesmo executar sozinho a sua atribuição dentro do processo de aquisição, sem exigir maior número de elementos para essa finalidade.
- 4.7 O "custo das assinaturas" (faturamento) é menor quando a aquisição

e feita diretamente com a Editora. No entanto, este custo deve ser analisado em função dos gastos adicionais, decorrentes dos envolvimentos com material de consumo, despesas postais, taxas bancárias e recursos humanos, e, em função da quantidade de títulos de uma mesma Editora e/ou valor de suas assinaturas.

- 4.8 As ponderações apresentadas pelas Unidades a respeito das vantagens e desvantagens da aquisição através de Agente ou diretamente com a Editora, devem ser consideradas neste estudo.
- 4.9 É recomendável que se desenvolva estudo sobre custos e serviços pres tados por Agente Livreiros, tendo em vista a variedade de Fornecedo res (Agentes) trabalhando com a USP, a oscilação dos preços e a qualidade dos serviços prestados pelos mesmos.

ANEXOS

MODALIDADES	ESTRÂNGEIROS					ASSINATURAS DE			PERIODICOS NACIONAIS Livraria Local Editor, Nac., Agente, Ext.**							
BIBLIOTECAS	NO Ag.	No Tit	Nº Livrar	NP 11t	NP Ed.	Nac. No Tit	Agente NP Ag.	NO Tit	No Ed.	Exter. No Tit.	Livrari N9 Livr	NOTITE.	NO Ed.	Nac. No Tit	Agente N9 Ag.	TÍ P
AREA: C. HUMANAS					,											
ECA	-	_	-	I -	-	-	02	183	07	14		-	19	23	-	Γ-
FAU	-	_		-	-	-	06	78	21	22	01	01	0.5	05	-	-
FD ***						Marin Company of Company										-
FE	+-	-	-	-	-	-	01	96	-	-		-	06	14	-	-
FEA	-	-	-	-	-	-	02	217	07	10	-	-	10	24	01	07
FFLCH/CS ***	EBSCO	(1)				444 (4)		14 (1)	1 = 12							-
FFLCH/G	E1=60	(1) -	-	-	- 11	son=(2.)	01	44	1 x - 2	-	-10	150 -) (wite - his	pup1=12	-1-	-
FFLCH/H	-	-	-	-	-	-	01	41	-	-	-116	(27	-	-	-	-
FFLCH/L	FE 10	(1)	-	-	-	## - 7]	01	116	18-6	-	-100	1.00-10	-	-	-	-
FFLCH/CEP	12.20	(1) -	01	01	-		01	03	01	01	-	C016-11	ics r= 1	34/9= (11-	-
IEB ***								**********	-			272.12				
IPH	-			-	-	-	03	20	01	01			-		-	-
MAC ***	Librai	di bres	COR (23)													
MAE ***																1
MP	-	-	02	04	01	01	01	06	-	-	-	-	01	01	1-	-
ĀREA: C.EXATAS E TECNO																
LOGIA	Prints					1										
CQ	-	-	-	-	-	-	01	346	_		-		-	-	-	-
EESC	-	-		-	-	-	02	160	04	05	01	05	11	18	-	-
EP ***	7 4000	(2) See:	654 ES.									ciente	5)	Tion is a		
FFCLRP	-	-	-	-	-	-	-	-	97	173	-	# 9/ co	-	da fall	-	 -
IAG	-	-	-	-	-	-	01	54	-	-	-	-	03	03	-	 - -
ICMSC ***																-
28/2/20	-	-	_	-	13	51	_		-	_	-	-	09	10	-	-
IE																-
IF	01	01			-	-	02	176	05	116	1	-	18	.18	-	
IFQSC/FCM ***										te de la company						
IFQSC/QFM ***																1
IG	-	-	-	_	-		01	140	02	02	_	-	01	01	-	-
							01	140	02	0.2						_
IME ***																
ÁREA : C. BIOLÓGICAS																
CBM	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CENA	-	_	_	-	-	_	_	-	23	57	-	-	04	04	-	-
	-														-	-
EEF ***	-	_	-	-		-	0.7	54	01	01		-	32	32	-	<u> </u>
EERP	+ -	-	01	03	-		01	26	45	54		-	08	08	-	-
ESALQ ***			01	0.3			01	20	45	34			00	. 00		-
IG	P 4 5 0 h	-	-	-	-	_	01	66	-	-	-	-	-	-	-	-
IZ	-	-	xx	xx	xx	xx	xx	xx	xx	xx	-	-	01	01	-	-
FFORP	-	-	-	-	-	-	01	131	-	-	-	-	03	. 03	-	-
FM .	-	-		_	-	_	02	353	02	02	-	-	02	02	-	 -
CMN	-	-	-			-	01	19	-	-	-	-	01	02	-	-
IMT	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
IOF	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-	-	-	-	-	<u>├</u>
FMRP	-	-	01	04	-	-	-	-	200	441	-	-	-	-	-	-
FO	-	-	-	-	-	-	03	245	01	01	-	-	01	01	01	09
FOB	-	-	-	-	-	-	01	130	-	-	-	-	08	08	-	-
FMVZ	-	-	-	-	-	-	02	132	-	-	-	-	-		-	-
ATTTN	-	-	-	-	-	-	01	40	-	-	-	-	-		-	-
CIZIP	-	-	-	-	03	14	02	232	09	18	-	-	12	22	-	-
FSP		-	-	-	-	-	01	98	01	. 01	-	-	07	80	-	-
	-	The second				THE RESERVE TO STREET	The second second									
FSP	-	-	-	-	-	- 2	02	190	02	18	-	- N		-	-	
FSP HPRLLP			-		-		02	190 164	02	18	-	\$550 - \$6	04	04	-	-
FSP HPRLLP IB	-	-													-	-

^{*} Assinatura com Agente no Brasil (PTI) ** Assinaturas com Agentes no Exterior através de Representante no Brasil *** Questionários não respondidos

	- ASSINATURAS COM AGENTES										
MODAL I DADE	ASSINATURAS COM AGENTES NO EXTERIOR Qualidade de serviço Por que										
BIBLIOTECAS	Trabalha com	Trabalhou com	Bom	Reg.	Ruim	Por					
ĀREA DE C. HUMANAS											
ECA	Ebsco (1) Unipresse (2)		x (1,2)	Γ.	Ι.						
FAU	Ebsco (1) Outros (3) Dawson (2)		x (1,2,3)	-	-						
FD***	Dawson (2)		1								
FE	Ebsco		x	 . 							
FEA	Faxon (1) Dawson (2)		 	-		•					
FFLCH/CS***	1 5000 (1) 5003501 (2)		x (1,2)	<u> </u>	-	•					
FFLCH/G	Ebsco (1)	Faxon (2)	x (1)	x (2)							
FFLCH/H	Ebsco (1)	Faxon (2)	x (1)	x (2)		Atraso no envio das publica - ções e não atendimento das fa					
FFLCH/L	Ebsco (1)	Faxon (2)	x (1)	x (2)	-	Ihas (2) Idem acima					
FFLCH/CEP	Ebsco (1)	Faxon (2)	1 (1)	x (1)	382 - 36						
						Não cota todos os títulos (1) Não atendimento das falhas e atrasos (2)					
IEB ***	,										
IPH	Bayley (1) L'Erma di Bretschn (2) Maison du Livre Specielle (3)	- ,	x(1,2,3)	-	-	-					
MAC ***											
MAE ***											
MP	Ebsco	-	-	X	-	•					
ĀREA DE C. EXATAS E TECNOLOGIA											
8	Faxon	•	x	•	-	-					
EESC	Ebsco (1) Input (3) Faxon (2) Saarbach (4)	Dawson (5) Y. Johnson (7) Sta. Yanasia (6)	x (1,2,3, 4)	-	-	 Serviço de entrega não é ef ficiente (5) Bom p/ completação de falha (6,7) So fornece faturas apos out 					
Ep ***						bro (6)					
FFCLRP	-	•		-	-						
IAG	Bayley (1)	Ebsco (2) Dawson (3)		x (1)	x (2) x (3)	Serviços pouco eficientes(2,3 (decisão da Comissão de Bibli					
ICHSC ***						tecas)					
IE IE	-	-	-		-	•					
IF	Input (1) Saarbach (2)	Faxon (3)	x (1,2,3)	-	•	Emite faturas suplementares(3) Não emite faturas suplementa - res (1,2)					
IFQSC/FCM ***											
IFQSC/QFH ***											
IG	Ebsco	•	X	•	-	-					
IME *** AREA DE C.BIOLÓGICAS											
			Τ.	Γ-	T -	T .					
CBM CENA	<u> </u>	-	-	-	 						
EEF ***					-						
EE	Faxon	-	×	-	-	-					
EERP	Faxon	-	-	x	-	-					
ESALQ ***											
16	Swets (1)	.; Faxon (2)	x (1,2)	-	-	EMBRAPA é quem adquire					
IZ	Faxon (1)	Dawson (2) Swets (3) Moore Cotrell (4)	-	x (1)	x(2,3,4)	-					
FFORP	Faxon		x	-	-	-					
				x (1,2)	-	-					
FH	Saarbach (1) Karger (2) Karger	-	x	-	-	-					
CMN	-		-	-	-	-					
INT	<u> </u>		-		- <u>-</u>	•					
			-	-	-						
FMRP	- Faron (2)					Dificuldade de comunicação p/ solução de problemas					
FO	Ebsco (1) Faxon (2) Saarbach (3)	Swets (4)	x (2)	x (1,4)	-	solução de problemas					
F0B FMVZ	Saarbach Ebsco (1) Faxon (2)	-	x (2)	x (1)	-	Pretende passar tudo p/ Faxon					
CIZIP	Ebsco (1) Faxon (2)	-	-	X	-	Pretende mudar para Faxon					
FSP	Ebsco (1) Faxon (2)	Karger (3) Swets (4)	x (1,2)		-	Excesso de falhas (p/ 3,4)					
HPRLLP	Saarbach (2)	-	-	x	-	-					
1B	Faxon (1) Input (2)	-	x (1,2)	-	-	•					
1CB	Faxon (1)	Ebsco (2)	x (1,2)	-	-	Preço alto (para 2)					
10	Ebsco (1) Input (2) Outros**		x (1,2)	-	-	•					
10 1p ***	Ebaco (1) input (2) dation										
MZ	Faxon	-	x	-	-	-					

ANEXO 3 - OPINIÕES DE ALGUMAS UNIDADES REFERENTES À AQUISI ÇÃO DE PERIÓDICOS - DADOS COLHIDOS ATRAVÉS DE QUES
TIONÁRIO RESPONDIDO NO 29 SEMESTRE DE 1984.

Item 2 (do questionário)

Dê sua opinião a respeito das vantagens e desvantagens em assinar publicações periódicas diretamente com as editoras ou através de agentes, considerando os recursos materiais, financeiros e humanos, assim como o fator tempo.

OPINIÕES DAS UNIDADES

- " A FMRP e FFCLRP vem assinando todos os títulos com edito ras pelos seguintes motivos:
 - 1 As revistas chegam com maior assiduidade e rapidez do que as adquiridas pelos Agentes, mesmo as reclamações.
 - 2 Preço Muitas vezes com preços menores do que os agentes, e dificilmente com reajuste de preços.
 - 3 Nossos pagamentos eram feitos parceladamente (devido a falta de verba) o que nos dava maior facilidade na escolha dos títulos a serem pagos, e os editores nos re metiam os primeiros fascículos, aguardando os respecti vos pagamentos.
 - 4 Quanto a recursos humanos temos um escriturário com tem po parcial para todo serviço geral de aquisição."
- " A EERP Assina alguns títulos com Agente B em virtude de serem revistas de baixo custo, o que vem compensar as despesas bancárias. A inconveniência que achamos é que as revistas demoram a chegar, e as reclamações também."

IF

- "deve-se assinar as publicações seriadas:
- a) diretamente com o editor, quando se tem um número razoável de títulos do mesmo editor (10?)
- b) com agente, no exterior, nos casos de publicações variadas de diversos editores.

OBS.: se o tempo disponível para aplicação de uma verba, for muito pequeno, um agente pode mais rapidamente atender na preparação de faturas proforma."

IO

"Vantagens: Agente

- economia de tempo, mão de obra, material e despesas de correio; com uma única correspondência podem ser resolvidos os problemas de falhas referentes a diversos títulos e de remessa de pagamento.
- eficiência os editores preferem trabalhar com agentes , dando, na maioria das vezes, atendimento mais eficiente do que o dispensado a assinantes individuais."

IPH

"Entretanto, por melhor que seja o agente escolhido, haverá necessidade de se recorrer a outro(s) agente(s), pois algumas publicações têm distribuidor exclusivo. Há ainda o caso de títulos, que só podem ser assinados com a editora."

FFLCH/CEP

"Sem dúvida, através de Agentes, os recursos escassos de nos sas bibliotecas são poupados, porém no caso de algumas re - vistas portuguesas, tem que ser através das editoras, pois os Agentes não conseguem cotá-las, ou até mesmo através de uma livraria local ou no exterior."

EESC

"As editoras não se responsabilizam pelo extravio da revista, quando reclamadas.

AQUISIÇÃO ATRAVÉS DE AGENTE

Vantagem: Efetua-se 1, 2 ou 3 remessas no máximo, levando a diminuição do serviço. Concentra-se o serviço de remessa, prestações de contas financeira e patrimo nial, e correspondências que antecedem o posterior às aquisições em roucas agências. Compromisso da entrega das revistas.

Não exige grande número de funcionários para a execução do trabalho.

Desvantagem: Preço de cada assinatura mais elevado.

Pagamento do lucro do agente."

FSP

- "Concluindo, nossa opinião é que:
 - A importação por agente é mais econômica (considerando todos os custos, diretos e indiretos). Mas tem a desvantagem da distribuição não ser eficiente.
 - 2. A importação direta por editora é mais onerosa em termos econômicos (considerando todos os custos diretos e indiretos). Mas tem a vantagem de oferecer uma distribuição mais eficiente."

FO

"Editoras - Desvantagens

- Confecção e atualização constante de fichário de edito-

FFLCH/L

"Nós não temos experiência direta com a compra de periódicos que na FFLCH é feita pela Seção de Publicações, mas se fôssemos fazê-la, no momento, optaríamos pela compra através de agente."

FEA

"Algumas são com Editoras e estabelecendo um confronto, não temos dúvida em afirmar a superioridade, sob todos os aspectos, do serviço de assinaturas feitas através de Agentes no exterior. Seria para nós um transtorno a mudança em nosso sistema de trabalho. Temos um serviço bem estruturado e eco nômico. Se feitas através de Editoras, necessitaremos desta car uma funcionária, especialmente, para trabalhar com assinaturas de revistas, o que não acontece com a presente estrutura.

As assinaturas nacionais são pouco representativas, pois t \underline{e} mos apenas 31 títulos assinados. Assinamos 24 títulos diretamente com as Editoras e 7 títulos com Agente."

FFLCH/H

"As assinaturas das publicações periódicas do Departamento de História são feitas pela secção de publicações da FFLCH.

Nós precisaríamos de uma secção que cuidasse somente das as sinaturas de revistas."

ECA

"Em se tratando de aquisição em larga escala, talvez a opção pelo trabalho direto com as editoras traga uma vantagem financeira tal que permita a assinatura de novos títulos e/ou o recebimento do material por via aérea."

ICB

"O editor só manda quando ele já tem o preço definitivo, atmassando o pagamento.

Quando fazíamos as assinaturas por vários editores, ocorreu de não recebermos as pro-formas a tempo de pedir o adiantamento por importação, pois fim de novembro é o prazo que temos da Reitoria, para gastar a verba do exercício."

IQ

"Vantagens oferecidas pelo sistema de compra através de agen te estrangeiro principalmente pela facilidade em se obter a informação, no caso "proforma invoice", levando-se, também, em conta a falta de recursos humanos para a execução de todo o processamento de compra."

FFLCH/G

"Vantagens : Agentes

Maior rapidez nas cotações; maior facilidade devido à neces sidade de se fazer concorrência no caso de livrarias e custo menor, pois a taxa de agenciamento cobrada é menor do que a das livrarias."

FMVZ

"Vantagens : Editor

- rreços de capa, sem o percentual do agente
- reclamações diretas com os editores, o que diminui as falhas das coleções

Desvantagens : Editor

- o grande número de editoras com que se trabalha nesta modalidade de aquisição direta, gera uma sobrecarga adminis trativa muito grande, tornando-se impraticável para bibliotecas que não possuem pessoal especialmente destacado para este fim, isto é, para AQUISIÇÃO.
- gastos excessivos na correspondência com as várias editoras implicadas, tanto na aquisição propriamente, quanto nas reclamações de falhas e ajustes bancários, que fatalmente existirão. Estes gastos, provavelmente diluirão a diferença ganha nos preços dos títulos, pela compra feita diretamente à editora.
- o controle dos vários processos, dificultará a administra ção da aquisição e sua contabilidade."